

# Travail et famille

Conseils d'une médecin-dentiste, propriétaire de cabinet et maman

Karin Weber, Dr méd.dent.

## Mes objectifs du jour

Encourager

Donner des  
pistes de  
réflexion

Ôter la peur de se  
lancer dans  
l'indépendance  
malgré le désir de  
fonder une famille

## Qui je suis

- Diplôme à l'Université de Bâle en 2011
- Médecin-dentiste assistante chez « Die Zahnärzte.ch ».
- Médecin-dentiste assistante à Zeiningen jusqu'en 2020
  - Reprise du cabinet en 2021
- Formation postgrade 2017-2018 auprès de la DGI « Master de science en implantologie orale et parodontologie »
- Doctorat à l'Université de Bâle en 2021
- Mère de famille depuis janvier 2022



# Cabinet à Zeiningen (AG)



# Le métier de médecin-dentiste



# Enseignements tirés de mon assistanat

Essayer de profiter au maximum

Év. accompagner le patient en cas de redirection vers un spécialiste

Poursuivre ses intérêts  
-> chercher des formations continues spécifiques

Entretenir des échanges collégiaux

Travailler sur la base du chiffre d'affaires

Fixer des objectifs -> il importe de les verbaliser

# Formation postgrade

## Spécialisation dans la discipline

- Curricula
- Filière de master
- Poste de médecin-dentiste spécialiste à l'université
- Certificat SSO de formation postgrade (CFP)

## Prendre de l'assurance dans les traitements

- On « vend » mieux



# Ce à quoi il faut faire attention

- Aspect financier
  - Filière de master -> coûts
- Aspect temporel
  - Planification (voyages, hôtels)
  - Accord de l'employeur pour les vendredis
  - Moins de temps pour la vie privée



# Entrepreneure, propriétaire de cabinet



# Souhait et but

Tout vient à point à qui sait attendre.

## Négociation

- Prix de vente
- Conditions
- Forme juridique
- Cabinet collectif ou individuel

## Financement

- S'adresser à plusieurs banques
- Planification budgétaire



## Contrat de vente

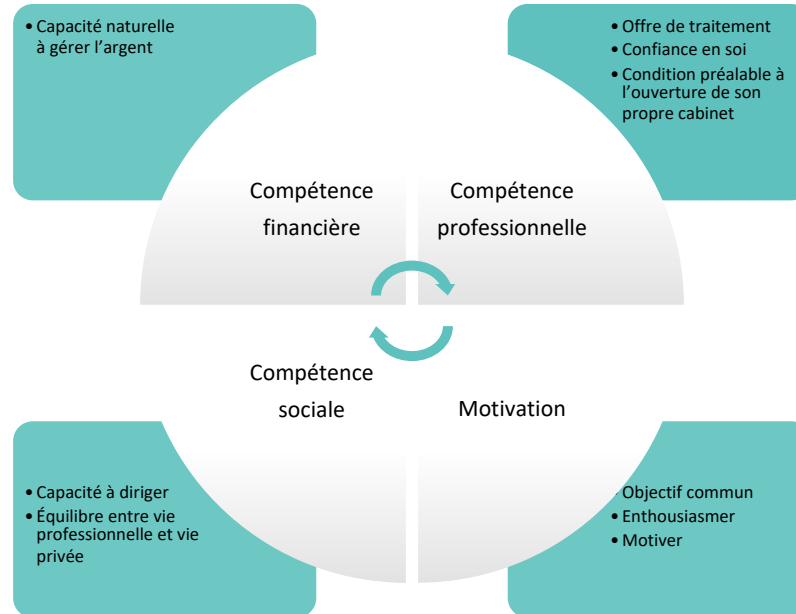
- Signature
- Acompte

# Ce à quoi il faut faire attention

- Quel type de cabinet vais-je reprendre ?
- Conseil et coaching
- Les frais de conseil doivent être acceptables !



# Quatre facteurs de réussite



## Quel type d'entrepreneur(e) veux-je être ?

- On n'est plus seulement médecin-dentiste.
- Trouver un moyen de mesurer l'ambiance de travail.
- Quelles sont les valeurs que je souhaite transmettre ?
- Comment motiver au mieux mes collaborateurs ?
- Consolidation de l'équipe par des rituels.
- Une bonne équipe est le noyau d'un bon cabinet.
  - Cela évite beaucoup de travail et de soucis :-)



# Vie de famille, maternité – une question de planification

- Suppléance
- Cabinet collectif ?
- Moment
- Assurance d'indemnités journalières en cas de maladie
- Sécurité financière



# Osez l'indépendance !

Façonner soi-même sa propre perspective : le jeu en vaut la chandelle.

Médecin-dentiste : un métier formidable qui offre beaucoup de liberté.